

Oportunidades de negocio en Internet: descubre las franquicias digitales

Miles de emprendedores encuentran en las franquicias digitales la forma de salir adelante como trabajadores autónomos

Emprender a través de Internet es una de las soluciones de autoempleo más interesantes en la actualidad. Internet ofrece un universo de oportunidades que si se saben aprovechar, pueden ayudarnos a crear negocios rentables y escalables en muy poco tiempo. Una de las formas más inteligentes de hacerlo es a través de las franquicias digitales.

Las franquicias para trabajar desde casa están de plena actualidad y consiste en replicar un modelo de negocio ya validado desde tu propio hogar con un simple dispositivo con conexión a Internet. Este tipo de negocios no requieren de una gran inversión inicial y te permiten crecer tanto como desees.

Las oportunidades de negocio a través de las franquicias digitales son infinitas y miles de emprendedores encuentran en ellas la forma de salir adelante como trabajadores autónomos, siempre con el apoyo y la asesoría de la empresa matriz. Uno de los casos más interesantes es la propuesta de 1mib, una opción con gran potencial de crecimiento en Internet.

¿En qué consiste la propuesta de 1mib?

1mib ofrece a los emprendedores la posibilidad de convertirse en consultores de negocio y marketing digital a empresas del sector del hogar y multiservicio. Estos sectores son donde existe una mayor demanda de servicios en Internet y donde los consumidores necesitan una respuesta rápida y económica a sus necesidades.

Los canales físicos y presenciales no son muy utilizados, por ejemplo, en el sector de las reformas, la pintura de espacios, el mantenimiento de edificios, la limpieza o el cuidado de mayores. El canal online, sin embargo, facilita las transacciones y pone en contacto a empresas que ofrecen estos servicios con clientes interesados en contratarlos.

En ello radica la propuesta de 1mib para los emprendedores. Estos desarrollan un negocio ya contrastado, replicable y escalable que se basa en el uso del marketing online y en la tecnología. Para ello tienen que tratar de captar empresas y profesionales de multitud de sectores para impulsar su desarrollo comercial en Internet.

1mib ofrece zonas geográficas exclusivas para explotar su servicio, donde los franquiciados tienen que ofrecer asesoramiento y consultoría sobre los mismos a las empresas interesadas en utilizar el canal online para generar mayor negocio. Se ofrece la creación de páginas webs, el mantenimiento de perfiles en redes sociales, software para la gestión de clientes y contactos (CRM), gestión de la reputación online o planes de captación de clientes para sus trabajos.

Ventajas de las franquicias digitales

Franquicias como estas aportan a los emprendedores multitud de ventajas. El gran potencial de crecimiento en la red, la no necesidad de realizar una gran inversión, la flexibilidad horaria o la comodidad de trabajar desde donde se desee son algunas de las más interesantes.

Como se puede apreciar, las franquicias digitales u online se han convertido en una excelente alternativa para quienes desean emprender un negocio en la red. Un modelo de negocio consolidado que ofrece a los emprendedores la posibilidad de explotar un mercado que va a seguir creciendo en los próximos años.